



## Wir geben 100 Prozent

Wir sind ein seit mehr als 50 Jahren expandierendes, modernes und überregional tätiges Spezialkreditinstitut.

Als verlässlicher Arbeitgeber mit einer weit über dem Branchendurchschnitt wachsenden Factoring- und Leasingrefinanzierungssparte bieten wir eine vielseitige Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung in einem motivierten Team.

Zur Verstärkung und Ausbau unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit:

## Vertriebsdirektor/in / Sales Manager Factoring KMU (m/w/d) für den Großraum Hamburg

### DEINE AUFGABEN

- Du übernimmst die Vertriebsverantwortung für deine Region
- Dein Schwerpunkt ist dabei die Gewinnung von Neukunden
- Du betreust Bestandskunden als kompetenter Partner
- Du erweiterst das unternehmerische Netzwerk in dem von Dir betreuten Gebiet
- Du bist verantwortlich für die Pflege und den Ausbau der Kooperations- und Empfehlungspartner

### DEIN PROFIL

- abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung (idealerweise als Bankkaufmann/Bankkauffrau) mit entsprechender Weiterbildung und/oder betriebswirtschaftliches Studium
- erste Erfahrungen im gewerblichen Firmenkunden-/Kreditgeschäft
- Erfahrung im Vertriebsaußendienst, vorzugsweise aus dem Bereich Factoring / Banken
- sehr starke Vertriebsorientierung
- analytische Fähigkeiten und verkäuferisches Geschick
- Verhandlungssicherheit auf Augenhöhe mit Entscheidungsträgern
- Kommunikationsfähigkeit, Kreativität, Flexibilität, Belastbarkeit und Leistungsbereitschaft
- fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- soziale Kompetenz

### WIR BIETEN

- flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- verantwortungsvolle Position mit innovativen Gestaltungsmöglichkeiten
- leistungsgerechte Vergütung (13 Gehälter) mit attraktiven variablen Vergütungsbestandteilen
- Dienstauto zur privaten Nutzung
- sehr flexible Arbeitszeiten
- mobiles Arbeiten als Selbstverständlichkeit
- innovatives und aufgeschlossenes Team
- mehr als 30 Tage Urlaub im Jahr (Heiligabend, Silvester und Faschingsdienstag frei)
- betriebliche Altersversorgung / VWL
- Förderprogramm für unsere Nachwuchskräfte
- Schulungen und Qualifizierungsmaßnahmen
- Fahrradleasing durch Entgeltumwandlung
- betriebliches Gesundheitsmanagement
- vergünstigte Konditionen bei den Verbundpartnern
- Beihilfeversicherung als Ergänzung zur gesetzlichen Krankenversicherung, Gruppenunfallversicherung
- Vergünstigungen im Einkaufsportale der genossenschaftlichen Finanzgruppe
- Firmenevents



[www.cb-bank.de](http://www.cb-bank.de)

Für eine erste Kontaktaufnahme steht Dir unser Vertriebsleiter Frank Steppe unter der Rufnummer 0151/649 654 27 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns über Deine vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Starttermin und Gehaltsvorstellung per E-Mail an [karriere@cb-bank.de](mailto:karriere@cb-bank.de).



**CB Bank**

CB Bank GmbH  
Gabelsbergerstr. 32  
94315 Straubing

Telefon: 09421 866-0  
Telefax: 09421 788 42 39  
E-Mail: [karriere@cb-bank.de](mailto:karriere@cb-bank.de)