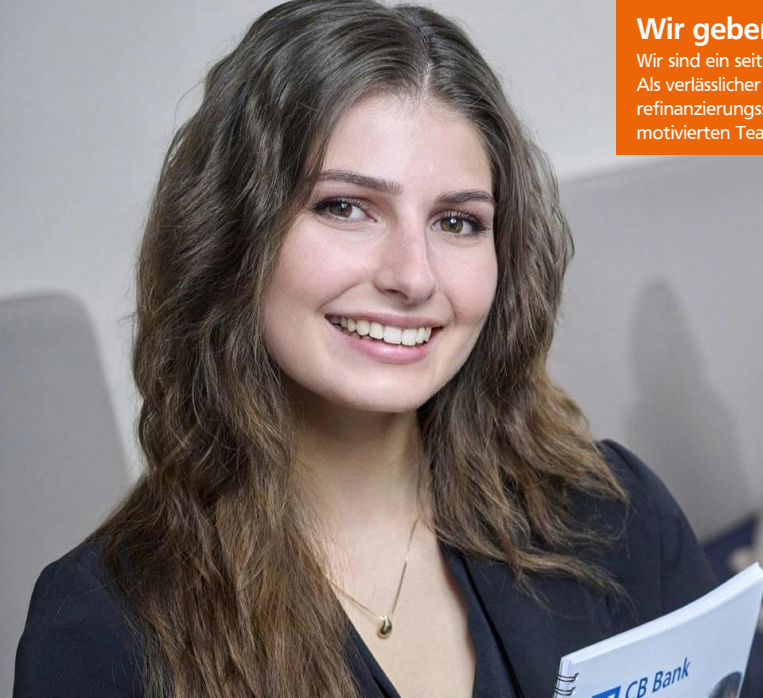


Wir geben 100 Prozent

Wir sind ein seit mehr als 50 Jahren expandierendes, modernes und überregional tätiges Spezialkreditinstitut. Als verlässlicher Arbeitgeber mit einer weit über dem Branchendurchschnitt wachsenden Factoring- und Leasing-refinanzierungssparte bieten wir Ihnen eine vielseitige Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung in einem motivierten Team.



Zur Verstärkung und Ausbau unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit:

Vertriebsdirektor/in / Sales Manager Factoring KMU (m/w/d)

Für den Großraum Frankfurt / Hessen

DEINE AUFGABEN

- Du übernimmst die Vertriebsverantwortung für deine Region
- Dein Schwerpunkt ist dabei die Gewinnung von Neukunden
- Du betreust Bestandskunden als kompetenter Partner
- Du erweiterst das unternehmerische Netzwerk in dem von Dir betreuten Gebiet
- Du bist verantwortlich für die Pflege und den Ausbau der Kooperations- und Empfehlungspartner

DEIN PROFIL

- abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung (idealerweise als Bankkaufmann/Bankkauffrau) mit entsprechender Weiterbildung und/oder betriebswirtschaftliches Studium
- erste Erfahrungen im gewerblichen Firmenkunden-/Kreditgeschäft
- Erfahrung im Vertriebsaußendienst, vorzugsweise aus dem Bereich Factoring / Banken
- sehr starke Vertriebsorientierung
- analytische Fähigkeiten und verkäuferisches Geschick
- Verhandlungssicherheit auf Augenhöhe mit Entscheidungsträgern
- Kommunikationsfähigkeit, Kreativität, Flexibilität, Belastbarkeit und Leistungsbereitschaft
- fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- soziale Kompetenz

WIR BIETEN

- flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- verantwortungsvolle Position mit innovativen Gestaltungsmöglichkeiten
- leistungsgerechte Vergütung (13 Gehälter) mit attraktiven variablen Vergütungsbestandteilen
- Dienstauto zur privaten Nutzung
- sehr flexible Arbeitszeiten
- mobiles Arbeiten als Selbstverständlichkeit
- innovatives und aufgeschlossenes Team
- mehr als 30 Tage Urlaub im Jahr (Heiligabend, Silvester und Faschingsdienstag frei)
- betriebliche Altersversorgung / VWL
- Förderprogramm für unsere Nachwuchskräfte
- Schulungen und Qualifizierungsmaßnahmen
- Fahrradleasing durch Entgeltumwandlung
- betriebliches Gesundheitsmanagement
- vergünstigte Konditionen bei den Verbundpartnern
- Beihilfeversicherung als Ergänzung zur gesetzlichen Krankenversicherung, Gruppenunfallversicherung
- Vergünstigungen im Einkaufsportaal der genossenschaftlichen Finanzgruppe
- Firmenevents



Wir freuen uns über deine aussagekräftige Bewerbung mit Starttermin und Gehaltsvorstellung an unseren Geschäftsleiter Bernd Hackl per E-Mail an karriere@cb-bank.de.



CB Bank

CB Bank GmbH
Gabelsbergerstr 32
94315 Straubing

Telefon: 09421 866-0
E-Mail: karriere@cb-bank.de

www.cb-bank.de