



Wir geben 100 Prozent

Wir sind ein seit 50 Jahren expandierendes, modernes und überregional tätiges Spezialkreditinstitut.

Als verlässlicher Arbeitgeber mit einer weit über dem Branchendurchschnitt wachsenden Factoringsparte bieten wir Ihnen eine vielseitige Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung in einem motivierten Team.

Im Zuge einer altersbedingten Nachfolgeregelung suchen wir ab dem 01.04.2023 in Vollzeit eine gestandene Führungspersönlichkeit für die bundesweite vertriebliche und fachliche Leitung unserer Geschäftssparte Factoring KMU.

Leiter Vertrieb Factoring KMU (m/w/d)

IHRE AUFGABEN

- Leitung und Steuerung der Abteilung Vertrieb Factoring KMU mit aktuell 15 Kollegen/-innen
- Führung und Coaching der bundesweit tätigen Vertriebsmitarbeiter/-innen
- Neukundengewinnung sowie Bestandskundenbetreuung ausgewählter Anschlusskunden
- Führungs-, Vertriebs- und Ergebnisverantwortung für das wachsende, bundesweite Factoringgeschäft mit KMU's
- Aufbau, Pflege und Ausbau der Kooperations- und Empfehlungspartner sowie Erweiterung des unternehmerischen Netzwerkes im Bundesgebiet
- operative Führung und Planung der strategischen Ausrichtung des Vertriebs in Abstimmung mit der Geschäftsleitung
- fortlaufende Optimierung der Vertriebsprozesse und des Vertriebscontrollings
- aktive Mitarbeit in factoringsspezifischen, zukunftsweisenden und innovativen Projekten

IHR PROFIL

- erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation verbunden mit einem überzeugenden Praxiswerdegang
- sehr starke Vertriebsorientierung und hohe Akquisitionsaffinität sowie verkäuferisches Geschick
- Erfahrung in einem vergleichbaren Umfeld mit nachweisbaren Erfolgen
- mehrjährige Führungserfahrung wünschenswert
- Persönlichkeit mit einem ausgeprägten Verhandlungsgeschick auf Augenhöhe von Unternehmensentscheidern
- hervorragende Kommunikationsfähigkeiten, Durchsetzungsvermögen und Entscheidungsstärke
- ein hohes Maß an Belastbarkeit und Leistungsbereitschaft gepaart mit sozialer Kompetenz
- unternehmerisches Denken und Handeln
- fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse und analytische Fähigkeiten
- Bereitschaft für vereinzelte Reisetätigkeiten innerhalb Deutschlands

WIR BIETEN

- einen sicheren und modernen Arbeitsplatz in einem erfolgreichen und zukunftsorientierten Unternehmen
- Verantwortungsvolle Position mit viel Gestaltungspotenzial und kurzen Entscheidungswegen
- ein Innovatives, aufgeschlossenes und erfolgreiches Vertriebsteam
- flache Hierarchien und eine offene Unternehmenskultur mit einem wertschätzenden und respektvollen Miteinander
- leistungsgerechtes Vergütungspaket zzgl. erfolgsabhängiger Bestandteile
- Dienstfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- flexible Home-Office-Regelung bzw. mobiles Arbeiten möglich
- überdurchschnittliche Mitarbeiterbenefits, attraktive Sozialleistungen, 30 Tage Urlaub im Jahr
- betriebliche Altersversorgung / VWL / Lebensarbeitszeitkonto
- Fahrradleasing durch Entgeltumwandlung
- Schulungen, Aus- und Weiterbildung
- betriebliches Gesundheitsmanagement und Firmenevents



www.cb-bank.de

Für eine erste Kontaktaufnahme steht Ihnen unser Geschäftsführer, Herr Bernd Hackl, unter der Rufnummer 09421 866-220 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns über Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Starttermin und Gehaltsvorstellung bis zum 26.08.2022.



CB Bank

CB Bank GmbH
Gabelsbergerstr. 32
94315 Straubing

Telefon: 09421 866-220
Telefax: 09421 788 42 39
E-Mail: karriere@cb-bank.de